

lfd	Bewertungs-Faktor	Gewichtung in Prozent bzw. max. Punkte	Punkteverteilung	Beispiel
1	Wirtschaftlichkeitslücke	50%	<p>0 Punkte: erhält der Anbieter mit der höchsten Wirtschaftlichkeitslücke</p> <p>50 Punkte erhält der Anbieter mit max. 1/3 dieser höchsten Wirtschaftlichkeitslücke, dazwischen erfolgt eine lineare Abstufung. Wir weisen darauf hin, dass es sich bei dem veröffentlichten Gebiet um das endgültige Erschließungsgebiet handelt, welches zu 100% erfüllt werden muss.</p>	<p>150.000€ = 0 Punkte, 50.000€ = 50 Punkte (1/3 von 150.000€) 100.000€ = 25 Punkte</p>
2	Technisches Konzept (Backbone etc.)	25%	<p>1. Zugesicherte Übertragungsgeschwindigkeit der Backbone-Anbindung - tatsächliche, mittlere reale Datenrate der Zuführung in MBit/s im Down- und Upstream an den letzten Verteilpunkten (typ. die Zuleitung zum letzten aktiven Netzknoten vor dem Endkunden): 4 Punkte (=max. Punkte) wenn pro möglichem Endkundenanschluss rechnerisch mindestens 10MBit/s zur Verfügung gestellt werden (bei 100 Anschlüssen damit mindestens 1GBit/s) 2 Punkte, wenn pro möglichem Endkundenanschluss rechnerisch mindestens 5MBit/s zur Verfügung gestellt werden, ansonsten 0 Punkte</p> <p>2. Kapazität der Backbone-Zuführung: 4 Punkte (= max. Punkte), wenn die maximale (physische) Kapazität der Backbone-Zuführung bei mindestens dem 10-fachen der zugesicherten Übertragungsgeschwindigkeit der Backbone-Anbindung(en) (900% Reserve auf der Physik) liegt 2 Punkte beim mindestens 5-fachen, ansonsten 0 Punkte</p> <p>3. Kapazität des Endkundenanschlusses (max. mögliche Datenrate pro Endkunde garantiert) 17 Punkte bei mindestens 1GBit/s duplex 8,5 Punkte bei mindestens 500MBit/s, bei geringeren Raten 0 Punkte</p>	<p>Ein (letzter) Verteilpunkt, z.B. ein DSLAM für 50 (potentielle) Endkundenanschlüssen wird mit einer Gigabitleitung angebunden und erhält 4 Punkte (20MBit/s pro möglichem Endkundenanschluss).</p> <p>Die <u>physische Kapazität</u> der Backbonezuführung (von Außen auf das auszubauende Netz) liegt bei >= 10GBit/s, die letzten Verteilpunkte sind mit 1GBit/s angebunden. Es werden 4 Punkte vergeben.</p> <p>Der Endkundenanschluss hat eine physische Kapazität von 1GBit/s duplex, es werden 17 Punkte vergeben. Bei Mischlösungen, z.B. FTTC und FTTB werden die Punkte prozentual nach Anzahl Anschlusspunkten vergeben (z.B. 10 FTTB und 90 FTTC, dann Bewertung 10% nach FTTB-Kapazität und 90% nach FTTC Kapazität)</p>
3	Endkundenpreise	20%	<p>Als Tarif A wird gewählt: Garantierte 30MBit/s im Down- und garantierte 2MBit/s im Upstream (15% Gewicht). Als Tarif B wird gewählt: Garantierte 50MBit/s im Down- und garantierte 2MBit/s im Upstream (85% Gewicht). Die Kosten werden über 7 Jahre hochgerechnet (einmalige Kosten inkl. Endgerät + 84 Monatsgebühren). Der teuerste Anbieter erhält 0 Punkte, 33% der Kosten des teuersten Anbieters erhalten 20 Punkte, dazwischen erfolgt eine lineare Abstufung</p>	<p>Zum Beispiel: 4.500€ = 0 Punkte (= hier teuerster Anbieter), 3.000€ = 10 Punkte 1.500€ = 20 Punkte</p>
4	Servicekonzept	5%	<p>1. Servicebereitschaft (der Anbieter ist zur Durchführung von Entstörungsmaßnahmen beim Endkunden gemäß Endkundenvertrag zu den angegebenen / in der Wirtschaftlichkeitslücke kalkulierten Endkundenpreisen (Privat und Geschäftlich) verpflichtet, also nicht nur Störungsannahme!) 3 Punkte: bei z.B. 6x16h (= 96h) pro Woche, 0 Punkte bei 5x8h (= 40h), dazwischen lineare Abstufung (Anzahl der Stunden Servicebereitschaft / Entstörungszeit)</p> <p>2. Garantierte Reaktionszeit (mindestens qualifizierter Rückruf) 1 Punkt: wenn gemäß Endkundenvertrag innerhalb von 4h qualifiziert reagiert wird 0 Punkte: bei schlechterer, vertraglich vereinbarter Reaktionszeit</p> <p>3. Garantierte Entstörzeit 1 Punkt: bei max. 24h 0 Punkte: bei > 24h</p> <p>Hinweis: Zur Bewertung werden die AGBs bzw. Leistungsbeschreibungen (LB) des Anbieters der unter "Endkundenpreise" gewerteten Produkte gewählt (bitte immer AGB und LB dem Angebot beilegen)</p>	<p>68h / Woche Servicebereitschaft (Entstördienst) beim Endkunden erhält 1,5 Punkte $((68h-40h)/(96h-40h) * 3)$</p>
	Summe	100%		